

Продажи и Переговоры — это навык



Уфа, Россия

Продажи — это навык и мастерство подвести клиента к покупке.

Переговоры — это умение привести оппонента к решению, которое выгодно вам.

Не искусство. Не врожденный дар. Не талант.

Навык. Умение. Мастерство.

Если вы хоть когда-либо в своей жизни договаривались хоть с кем-нибудь на какую-либо тему, и вам не очень понравился результат, то прямо сейчас возьмите листочек и запишите мысль, которая может оказаться поворотным пунктом в вашей жизни:

Вы можете договариваться на уровне высшего пилотажа.

Вы можете продавать как минимум в пять раз дороже и в пять раз быстрее.

ЕСЛИ ВЫ:

Бизнесмен — и ведете деловые переговоры

Менеджер — и производите переговоры или продажи постоянно

Консультант или работаете на себя — и "продаете" себя, свои услуги или свои знания

...или если вы просто стремитесь достичь мастерства в том, чтобы заводить деловые связи, договариваться об условиях, продавать свои услуги или товары

ТО ДЛЯ ВАС ХОРОШИЕ НОВОСТИ:

itcmalik.com/events/sergey_azimov_-_prodaji-peregovoryi

УЖЕ СЕЙЧАС ВЫ МОЖЕТЕ ВЗЯТЬ И ПРИМЕНИТЬ НА ПРАКТИКЕ ОТРАБОТАННЫЕ НА МЕЖДУНАРОДНОМ УРОВНЕ, 100% ЭФФЕКТИВНЫЕ ТЕХНИКИ ВЕДЕНИЯ ПЕРЕГОВОРОВ.

itcmalik.com/events/sergey_azimov_-_prodaji-peregovoryi

Цена: Договорная

Тип объявления:
Продам, продажа, продаю

Торг: --

----- **Malik**

83472661878